

Besoin d'un couteau suisse câblé innovation, qualité et personnes pour vous aider à former, transformer et développer ?

A QUOI IL A SERVI JUSQU'ICI...

Peut-être utile à:

Avant vente
(marketing)

Vente Conseil

Après vente

Formations et
conférences

Performance
événementielle

Salons

International

Créativité

Innovation &
Nouveauté

1. Vente Conseil Formation (Europe, USA, Canada) - 6 ans

- Direction de [Coefficient Directeur](#) et [Face to Face Marketing Europe](#)
- Créateur/formateur de formations et d'ateliers en lancement de produits, management, vente, développement personnel, entrepreneuriat
- Formateur de formateurs sur outils et pédagogie en distanciel
- Parmi les spécialistes mondiaux du marketing et de la vente sur salon

Qués résultats: A minima x3 de leads pour clients salons, 500 millions d'€ de ventes générés

Qués clients: Thales, Bombardier, RATP, Suez, Business France, Business Finland, L'Ecole de l'Évènement, Sorbonne, Organismes de Formations (AJC, IFR...), PME...

2. Société française et service au public - 5 ans

- Directeur adjoint de cabinet + chargé de mission / 2 maires (93)

Qués résultats: 87 évènements officiels créés, 1 campagne électorale, 1 road map de prise de pouvoir, 2 victoires au premier tour +4% et +9% par rapport élection précédente

3. International, relationnel et compréhension du monde - 4 ans

- 4 langues couramment (Anglais, Hébreu, Espagnol) + Russe Allemand, Danois
- Métiers relationnels : Garçon de café, G.O. Club Med, Chargé de communication, Business Developer pour start ups, Assistant de recherche en terrorisme, Chargé de recherche en prévention de la délinquance, Consultant média francophone, RIG Fellow pour l'American Joint Comitee (tour du monde humanitaire 2017)

Qués résultats: création du 1er salon international du community building, recherche publié dans le Israel Foreign Affairs et Israeli Ministry of Public Security, 52 articles de presse publiés dans Le Monde, Libération, France 24

- Certification DISC et MBTI en cours - 2021
- Certification Ennéagramme - CEE - 2019
- Formation de formateur et conférencier - Julien Roy, Canada - 2018
- Maître Praticien Hypnose Ericksonienne - Psynapse - 2014
- Certification Systémique Palo Alto - Institut Repères - 2012
- Intelligence Collective - Robert Dilts, USA - 2012
- Maître Praticien PNL - Institut Repères - 2012
- Magistère de communication (DESS Marketing et Stratégie de Communication CELSA - 2004

FORMATIONS

rubenuzan
@gmail.com

+33 (0)6
50 06 55 00

+ d'infos
rubenuzan.c
om